

▼ 貴社の中に「スタートアップ」を

STARTUP STUDIO

組織紹介

Vision

「起業成功率100%」

Mission

「戦略実行率100%」

組織名	合同会社Two rails
代表	佐藤 元紀
事業内容	新規事業研修事業 コミュニティプロデュース事業 メディア・イベント事業
設立	2024年4月30日
所在地	〒160-0022 東京都新宿区新宿 1-36-2 新宿第七葉山ビル 3F
HP	https://www.t-rails.com/

当社の強み

これまで累計50以上の新規事業立ち上げに携わり
立ち上げのノウハウを蓄積

01 フリーランスコミュニティ立ち上げ

02 福利厚生サービスの立ち上げ

03 幼児向け知育玩具の企画・販売支援

04 新規衛生用品の企画・販売

05 新規ブライダルサービスの企画

06 バリュー合宿・研修の企画実施

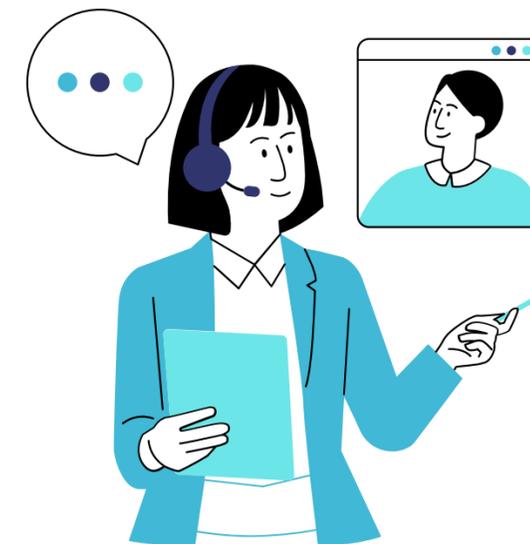
07 営業DX支援
メディアの立ち上げ

08 女性起業支援
サロン立ち上げ

09 ドッグイベント企画・
コミュニティ支援

サービス概要

▼ 貴社の中に「スタートアップ」を
**STARTUP
STUDIO**

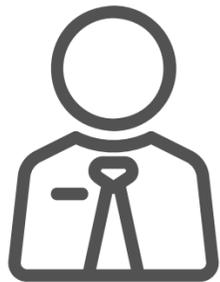


新規事業の実践を通じて
ナンバー3人材（事業責任者）を
育成するプログラムです

ベンチャー～中小企業の経営者の課題

ベンチャー～中小企業は、経営陣の兼務が非常に多い

セールス



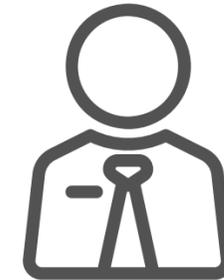
担当

コーポレート



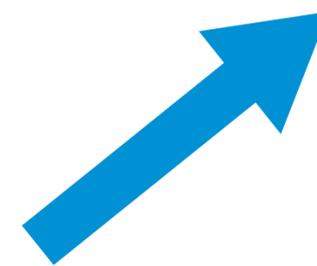
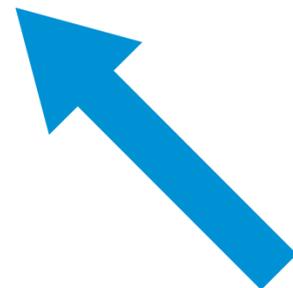
担当

マーケティング



担当

経営者



社長の頭の中は常に新しいことを考えている状態

セールス強化

新規事業

採用

資金調達

売上拡大

新しい事業

責任者育成

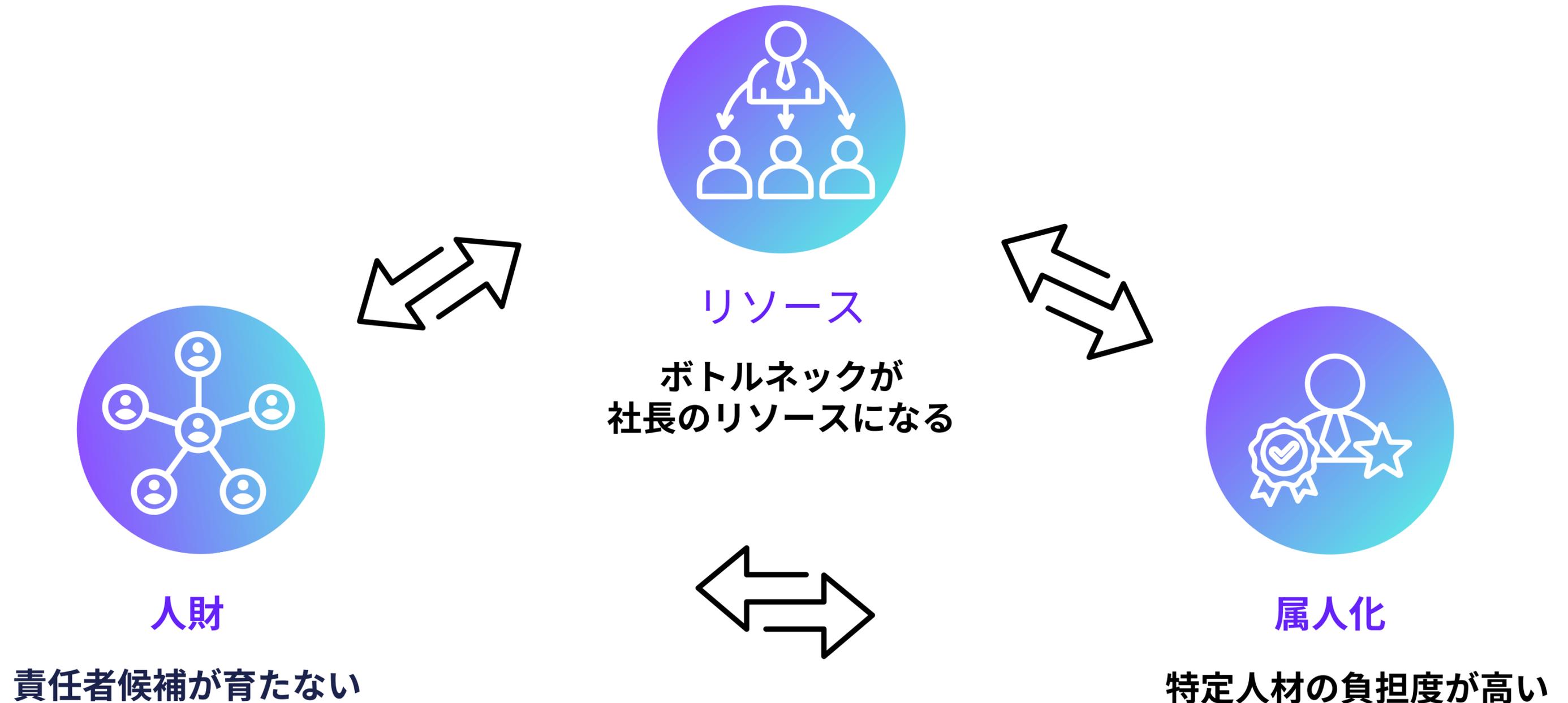
利益創出



経営者

ベンチャー～中小企業の経営者の課題

特に社長の課題は大きく3つに集約される



その結果、組織が「育たない」のスパイラルに陥る



ベンチャー～中小企業の経営者の課題

組織の体制が整備されていない中では
社内人材の育成がうまくいかないことが多い、

事業を任せる
人がいない

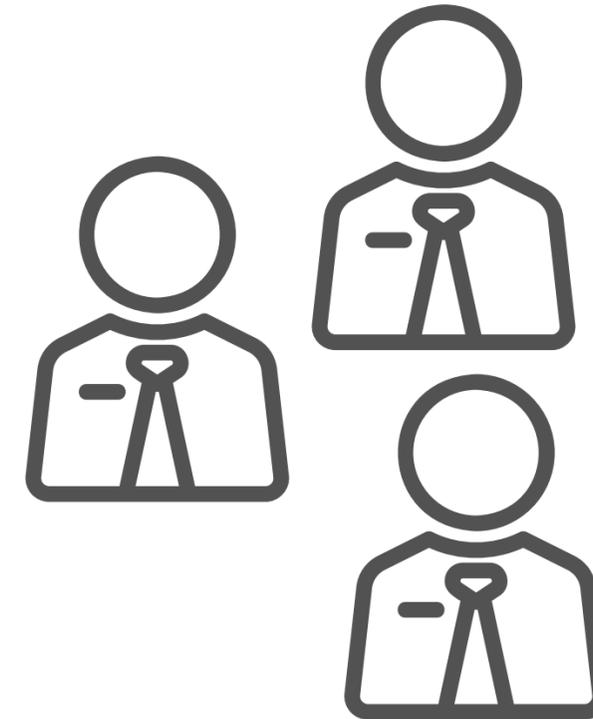
タスクが
多すぎて
時間がない

もっと自発的に
動いてほしい

経営者



社員側



結果を出しても
まかせてくれない

社長と話ができず
判断できない

なので自発的に
動けない

ベンチャー～中小企業の経営者の課題

本当に事業を任せられる存在をつくるためには
混乱や白紙の中で、自ら動いて形にする力が必要

しかし

経営層がメンバーに手取り足取りで伴走することは
現実的に難しい

社長の頭の中にある
新規事業（既存事業でも可）を
人財育成に活用しましょう

サービス内容

「新規事業を通じた経営人財の育成研修プログラム」

実践型

9カ月間

一般的な研修のようにやり方やワークショップで終わりではない実践的なプログラム

コーチング

1on1

多数型の座学プログラムではなく、マンツーマンに近いコーチングを提供

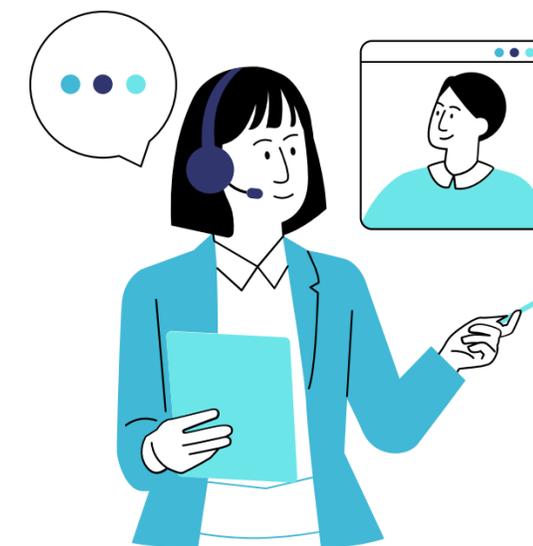
専門家サポート

2,000名

ネットワークが持つ、新規事業の必要な人材を強力アサイン・サポート

プランと費用

▼ 貴社の中に「スタートアップ」を
**STARTUP
STUDIO**



プラン（費用）

内容	費用
<ul style="list-style-type: none">1. 研修プログラム(月次)2. 実践プログラム3. 個別フォローMTG（オンライン／定例）4. 専門家紹介 <p>※6~9カ月間のプログラムです</p>	<p style="text-align: center;">180万円</p>

お願い

実践と反復が必要なプログラムです。
最後までご参加をお願いいたします。

お電話でのお問合せ

050-5473-0346
受付時間：平日9:00～18:00

メールでのお問合せ

info@ceo-sherpa.com
※会社名・氏名を明記の上、お問合せください